

桂林福达股份有限公司

关于 2021 年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

一、本次说明会召开情况

桂林福达股份有限公司（以下简称“公司”）于 2021 年 11 月 16 日 15:00-16:00 在上海证券交易所“上证 e 互动”网络平台（<http://sns.sseinfo.com>）“上证 e 访谈”栏目以网络平台在线互动方式召开了 2021 年第三季度业绩说明会。公司董事兼总经理黎锋先生，董事、副总经理、财务总监兼董事会秘书张海涛先生参加了本次业绩说明会，就公司 2021 年第三季度经营情况等投资者普遍关心的问题在信息披露允许的范围内进行了回答。

二、投资者提出的问题及公司的回复情况

公司就投资者在本次说明会提出的问题进行了回复，现整理如下：

现场问题1：您好，请详细介绍三季度营收下降的原因，及采取的措施，谢谢。

公司回复：三季度历来都是行业淡季，去年一方面受疫情因素影响，同时受今年7月国五国六切换的影响，导致从去年二季度到今年上半年，商用车市场产销增长幅度巨大，今年三季度消化前期国五库存车辆导致商用车产销大幅下降，在去年的高基数的影响下，公司三季度出现业绩下滑的情况，与行业整体业绩波动相符，如与2019年三季度同期相比，公司业绩是增长的。公司将密切跟踪下游客户订单变化，最大限度争取装机份额，同时在公司内部提升效率，降低成本。

现场问题2：公司的客户比亚迪推出的一系列混动车型在市场上受到一定好评，为公司的曲轴应用带来一定空间，请问公司如何看待混动汽车的发展趋势？

公司回复：公司认为，纯电动汽车是未来主流发展趋势，但在充电速度、续航瓶

颈、充电设施建设等问题得到妥善解决前，混合动力乘用车将是最佳的替代产品。中国汽车工程学会牵头修订编制的《节能与新能源汽车技术路线图2.0》指出，到2035年混动新车与新能源汽车销量各占50%，未来混动汽车将有非常大的市场空间。

征集问题1：面对新能源汽车对传统燃油车的冲击，公司有哪些应对策略？

公司回复：在新能源汽车快速发展趋势下，公司首先抓住了汽车主机厂逐渐把曲轴及其锻件产品交给专业厂商来生产的机遇，不断开拓像宝马、奔驰、沃尔沃等高端客户，从而给公司带来纯增量的市场；其次，公司积极向工程机械、农机、核电等领域扩展，提升非道路领域的业务比重；第三，新能源混动车作为一种兼顾燃油车和纯电新能源车特性的替代车型，受到市场广泛认可，前景广阔。公司已成为比亚迪等车企的混动车型曲轴供应商，并积极参与国内其他车厂混动曲轴产品的开发。此外，公司也在积极探索其他新能源汽车领域配套产品。

征集问题2：请问公司在商用车、乘用车和非道路应用产品领域的业务收入构成？

公司回复：目前公司应用在商用车领域的业务收入占比约50%，应用在非道路板块业务占比约30%，应用在乘用车业务领域的产品收入占比约20%。随着未来宝马、比亚迪、通用等乘用车曲轴产品的销量上升，以及公司大型曲轴产品的放量，公司乘用车和非道路板块的业务占比将不断上升。

征集问题3：公司目前专供的比亚迪DM-i的混动曲轴产品相较传统曲轴产品有哪些具体差别？混动曲轴的技术壁垒和门槛是否比较高？

公司回复：混动车曲轴产品和传统燃油车曲轴产品性能上不存在明显差别，但曲轴作为发动机核心零部件之一，其在适配程度方面有着较高要求，会因发动机的不同而有所区别。无论是混动还是非混动的曲轴产品的壁垒都比较高，一是投资壁垒，二是技术壁垒，曲轴产品精度和工艺技术要求较高，所以国内曲轴专业生产厂家并不多，客户一旦选择合作，轻易不会更换。

征集问题4：目前公司主要客户有哪些？

公司回复：本公司主要国际客户有奔驰、宝马、沃尔沃、上汽通用、雷诺日产、日产、洋马、康明斯、MTU、瓦锡兰等，主要国内客户有东风、一汽、陕汽、中国重

汽、玉柴、三一重工、柳工、柳汽、吉利、比亚迪、上通五等。

本次说明会的具体内容，请详见上海证券交易所“上证e互动”网络平台（<http://sns.sseinfo.com>）“上证e访谈”栏目。感谢各位投资者积极参与本次说明会，公司对长期以来关注、支持公司发展的广大投资者表示衷心感谢。

桂林福达股份有限公司董事会

2021年11月17日